

Mennens is dé specialist op het gebied van inspectie, keuren, onderhoud en verkoop van o.a. hijs- en hefmiddelen, staalkabels en valbeveiliging. Met 5 vestigingen in Nederland en 1 in België zijn we marktleider in de Benelux en staan kwaliteit en betrouwbaarheid bij ons hoog in het vaandel.

Mennens is onderdeel van Axel Johnson, een Zweeds familiebedrijf met meer dan 20.000 medewerkers.

Mennens Rotterdam heeft 70 enthousiaste medewerkers. Wij zijn recht door zee, doen eerlijk zaken en voeren ons vak passievol uit.

Wegens wisseling in ons personeelsbestand zijn wij op korte termijn op zoek naar een:

Sales Manager (m/v) Fulltime

Werklocatie: Vlaardingen

Verantwoordelijkheden

- Deelnemen aan het Management Team (MT);
- Het uitdragen van de kernwaarden en het naleven van de Code of Ethics;
- Het aansturen, begeleiden en goed laten functioneren van verkoop binnen- en buitendienst, projecten en verkoopondersteuning;
- Het realiseren van het bedrijfsresultaat;
- Het realiseren van de doelstellingen van de afdeling Verkoop binnen- en buitendienst, projecten en verkoopondersteuning, geformuleerd in het jaarlijks op te stellen budgetplan;
- Het alert zijn op en actief bezig zijn met verbetering ten aanzien van het eigen functioneren, het functioneren van de afdelingen verkoop binnen- en buitendienst, projecten en verkoopondersteuning, de dienstverlening en het doen van voorstellen hiervoor aan directie;
- De medeverantwoordelijkheid voor inning van vorderingen op debiteuren;
- Het uitvoeren van het overeengekomen prijsbeleid;
- Het toezicht houden op de inkoop van voorraad en niet-standaard voorraadartikelen;
- Het uitbesteden van werk aan de zusterbedrijven of derden;
- Het toezicht houden op inkopen en controleren van eigen gebruiksgoederen;
- Het vaststellen van opleidings- en ervaringseisen voor de medewerkers;
- Het realiseren van de uiteindelijke oplossing van klantenklachten.

Kerntaken

- Het adequaat aansturen, begeleiden, motiveren en stimuleren van verkoop binnen- en buitendienst, projecten en verkoopondersteuning;
- Coachen van medewerkers;
- Verdelen en controleren van de werkzaamheden;
- Geven van instructies en werkbegeleiding;
- Bepalen van prioriteiten;
- Afhandelen van bijzondere commerciële zaken en onderhouden van de relaties met de key-accounts in samenspraak met de directie;
- Het houden van periodieke functionerings- en beoordelingsgesprekken met medewerkers;



MENNENS ROTTERDAM B.V.

Heliniumweg 6, 3133 AX VLAARDINGEN
Telefoon: 010 - 437 30 33

E-mail: rotterdam@mennens.nl
Internet: www.mennens.nl

IBAN-code: NL33RABO0117384593
SWIFT-code: RABONL2U

Handelsregister: 24219525
BTW code nr.: NL0018.83.045.B.01

- Het adviseren van de directie omtrent:
 - Het strategische 3 jarenplan;
 - Het verkoop- en marketingbeleidsplan;
 - De verkoopdoelstellingen op korte en lange termijn;
 - Het te voeren assortiment;
 - De middelen om de geformuleerde doelstellingen te bereiken;
 - De middelen om verkoopdoelen per product en per marktsegment te bereiken;
 - De personeelsplanning en trainingsbehoefte;
 - De werving, selectie en training van nieuw personeel;
 - De beloning van de medewerkers.
- Het begeleiden en de controle op de uitvoering van het budgetplan, de geformuleerde doelstellingen de verkoopplannen;
- Het zorgen voor permanente training van en informatie aan verkoop binnen-en buitendienst met betrekking tot beleid, plannen, producten, verkoopmethoden en verkoopresultaten;
- Het onderhouden van contacten met collega Sales Managers van de zusterbedrijven ten aanzien van de dienstverlening, prijsstelling, ontwikkelingen in de markt, klantbewerking en het assortiment;
- Het onderhouden van contacten met leveranciers;
- Het samenwerken met de directie en overige MT-leden om een optimale bedrijfsvoering te realiseren;
- Het beheren van een aantal grote key-accounts in samenspraak met de directie;
- Het naleven van procedures en werkinstructies zoals omschreven in het bedrijfshandboek;
- Het uitdragen en ondersteunen van het streven naar Kwaliteit, Arbeidsomstandigheden en Milieu (KAM) overeenkomstig het bedrijfshandboek.

Functie eisen

- Minimaal HBO werk- en denkniveau, aangevuld met management- en verkoopgerichte trainingen;
- Minimaal 2 jaar ervaring in een technisch/commerciële managementfunctie, ervaring in de branche is een pré;
- Goede beheersing van het MS office pakket;
- Uitstekende sociale en contactuele vaardigheden;
- Vloeiend in het Nederlands en Engels in woord en geschrift. Beheers je ook de Duitse taal, dan is dit een pré;
- Woonachtig in de regio Rotterdam.

Competenties

- Proactief, creatief, toont initiatief, doet verbetervoorstellen;
- No-nonsense instelling; resultaat-, klant- en kwaliteitsgericht denken en handelen;
- Analyseren;
- Organiseren (procesgericht);
- Helikopter view;
- Accuraat, integer en open, stressbestendig;
- Nakomen van afspraken, geen 9 tot 5 mentaliteit.



MENNENS ROTTERDAM B.V.

Heliniumweg 6, 3133 AX VLAARDINGEN
Telefoon: 010 - 437 30 33

E-mail: rotterdam@mennens.nl
Internet: www.mennens.nl

IBAN-code: NL33RABO0117384593
SWIFT-code: RABONL2U

Handelsregister: 24219525
BTW code nr.: NL0018.83.045.B.01

Wat wij bieden

- Een boeiende en verantwoordelijke functie waarbij je de ruimte krijgt voor eigen initiatieven;
- Marktconform salaris;
- Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden (waaronder een 13^e maand, 25 vakantiedagen en 13 ADV-dagen);
- Collegiale en gedreven werkomgeving met ruimte voor opleiding, persoonlijke ontwikkeling en groei;
- Een open en informele werksfeer (we zien je graag bij onze borrels, BBQ, haringparty etc.);
- Werken in een financieel gezonde en dynamische organisatie, die grote waarde hecht aan maatschappelijk verantwoord en duurzaam ondernemen.

Zie jij dit helemaal zitten?

Stuur dan jouw motivatiebrief met cv naar rotterdam.pz@mennens.nl

Heb je nog vragen over deze functie, dan kun je contact opnemen met Frans Batist, telefoonnummer: 010-4373033.

Een assessment is onderdeel van de sollicitatieprocedure.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.



MENNENS ROTTERDAM B.V.

Heliniumweg 6, 3133 AX VLAARDINGEN
Telefoon: 010 - 437 30 33

E-mail: rotterdam@mennens.nl
Internet: www.mennens.nl

IBAN-code: NL33RABO0117384593
SWIFT-code: RABONL2U

Handelsregister: 24219525
BTW code nr.: NL0018.83.045.B.01